

HKTDCの オンラインプラットフォームを 活用した海外取引の拡大



Contents

● 市場動向	Р3
■ オンライン・マーケットプレイス	Р8
■ オフライン+オンラインの展示会	P38
适用事例	P53







市場動向

世界のEコマース動向

B2BのEコマース市場はB2C市場の6倍以上となり、2019年には12.2兆米ドル (約1,250兆円) の規模となりました。

アジア太平洋地域が市場シェアのほぼ80%を占め、市場をリードしています。

VS



B2C 3.2兆米ドル CANADAS CANADAS B2B

B2B 12.2兆米ドル

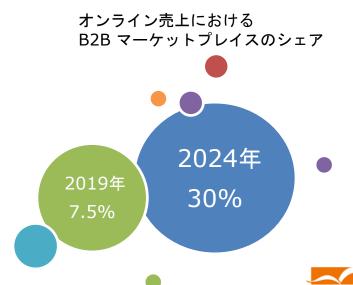
Sources: In-depth: B2B e-Commerce 2019, August 2019 (Statista)



B2B市場におけるビジネスチャンス

世界のB2Bマーケットプレイスの売上は、2018年には推定で6,800億ドルから3.6 兆ドルに達する可能性があると見込まれており、2024年までには世界のあらゆる オンラインB2B売上の約30%を占めるだろうといわれています。





Source: London-based payments research and consulting firm iBe TSD Ltd

B2B モバイル調達の動向



60% のバイヤーがモバイル端末が商品購入での 重要な役割を果たしていると報告されています。



2020年までに、スマートフォンにより行われる B2B検索は **70%**まで成長する見込み。

Sources:

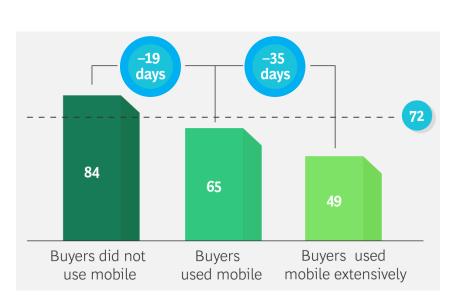
Google Internal Data, March 2017

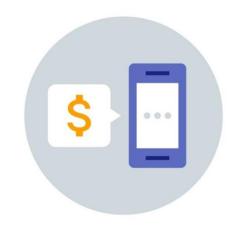
Mobile Marketing and the New B2B Buyer, October 2017 (The Boston Consulting Group in partnership with Google)



モバイルは製品購入までの時間を20%短縮

見込み客が購入に至るまでの平均日数





優れたモバイル体験(利便性のあるモバイルプラットフォーム活用)のあるB2Bバイヤーの 90%の以上は、同じベンダーから再購入する可能性が高いとされています。

Sources:

BCG B2B Buyer Survey, Feb 2017 (The Boston Consulting Group)
Mobile Marketing and the New B2B Buyer, October 2017 (The Boston Consulting Group in partnership with Google)



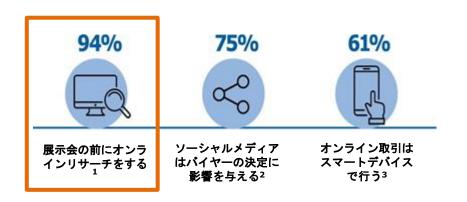


hktdc.com Sourcing

信頼できるオンラインマーケットプレイス



なぜhktdc.comオンラインサービスが選ばれているのか? B to Bサイト





- 展示会に参加予定のバイヤーの94%は、オンラインリサーチを実施してトレンドの傾向を確認する という調査結果がでています。
- 実際に、HKTDCの展示会ウェブサイトは、ユーザーアクセス数や製品検索数が展示会開催前に非常 に増えています。→世界中のバイヤーに活用されています!
- 昨今の情勢を鑑みて、展示会場での取引・ビジネスマッチングと商談だけでなく、オンラインを活用 した取引やビジネスマッチングの重要性が注目されています!

情報提供元:

- 1. 世界中の500人のバイヤーを対象に実施したアクセンチュア社の2014年の調査レポート「State of B2B Procurement Study」による
- 2. Inside Sales Virtual Summitの2013年のレポート「The Modern B2B Buyer」による
- 3. 190人のバイヤーを対象に実施したフォレスター・リサーチ社の2017年第1四半期 の調査レポート「B2B Buy-Side Online Survey」による





hktdc.comでは 出展者は年間を通じてバイヤーへのアピールが可能











ソーシャル メ*ディ*ア













28,300,000+

HKTDCのソーシャルメディア プラットフォームを利用して達成



and industry buyers even after the websites. Check it out now!

hktdc.com Sourcing

世界中の質の高いバイヤーとサプライヤーが集結

130,000社以上2,000,000人以上

のHKTDC展示会の出展者やプロダクトマガジンへの広告出稿 企業含む質の高い優良サプライヤー

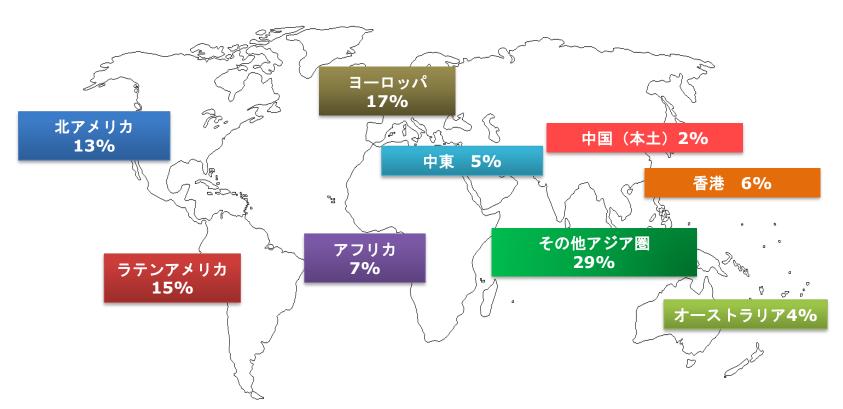
のHKTDC展示会の来場バイヤーを含む世界中の登録バイヤー



- 月間ビジターセッション数:500万件以上
- 年間ビジネスコンタクト数:2,400万件以上

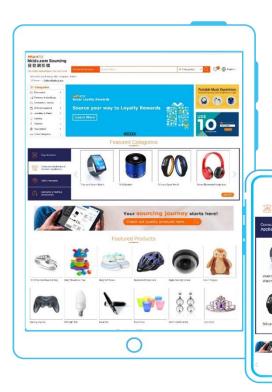


世界中のバイヤーがアクセス





受賞歴のあるオンラインマーケットプレイス





Galaxy Awards

Business to Business Website, Honors Award





WebAwards

Best Directory or Search Engine Website





MobileWebAwards

Best Directory or Search Engine Website





Internet Advertising Competition

Best International Business Website





Davey Awards

Business Website, Silver Award

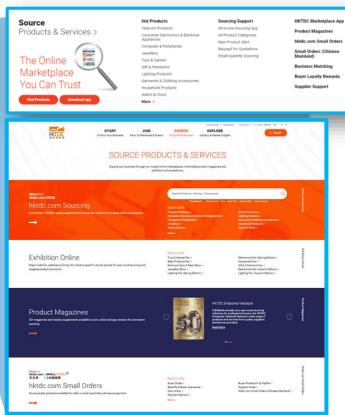




hktdc.comウェブサイト上の Products & Services ページ



New hktdc.com homepage



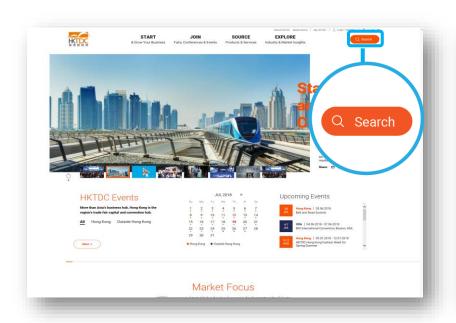
クイックリンクメニュー

ご案内ページ

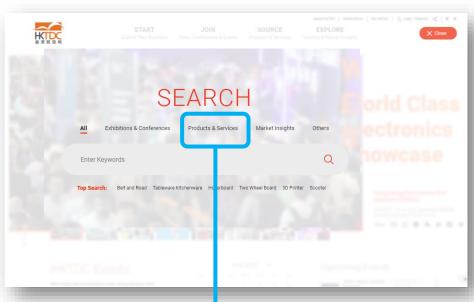
- → hktdc.com Sourcing
- → Exhibition Online
- → 製品マガジン
- → hktdc.com Small Orders



新しくなったhktdc.comウェブサイトの 強化された検索機能



hktdc.comウェブサイトの右上にある Searchボタンから検索



バイヤーは、ウェブサイトの

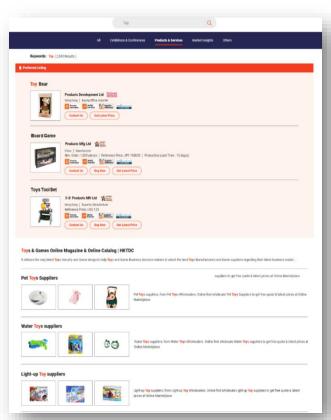
「Source Products & Services 」タブから 検索機能を利用し、お求めの製品やサービスを 探すことが出来ます。



新しくなったhktdc.comウェブサイトの 強化された検索機能



関連性に基づく オーガニック リスティング



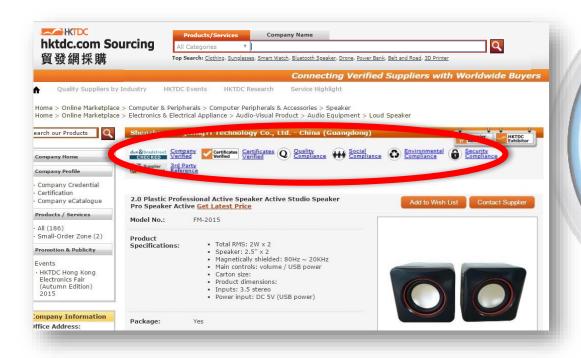
広告主の選択した検索キーワードに応じた 商品及びサービスの有料リスト

サプライヤーの露出を高める **関連製品及びサービスの推奨カテゴリ**



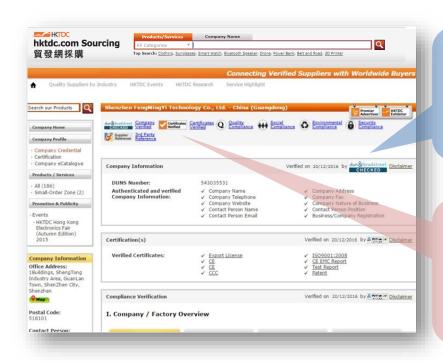
第三者認証サービスによるバイヤーの信頼度の向上

サプライヤー参考情報は世界的に著名な企業によって検証され、信用情報を確立し、バイヤーの信頼度を向上させます。





第三者認証サービスによるバイヤーの信頼度の向上



企業検証

Dun & Bradstreet (D&B)がサプライヤー企業情報を検証します。



証明検証

TÜV Rheinland によりサプライヤーの証明書の有効性と 信頼性を兼ねた検証を行います。





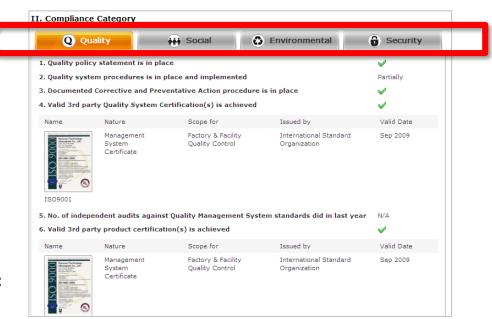
第三者認証サービスによるバイヤーの信頼度の向上

コンプライアンス検証

TÜV Rheinland は、4つのコンプライアンス分野でサプライヤーの工場を検証し、正確な監査報告を提供します。



*香港および中国本土の工場に適用可能





バイヤー参考情報の活用により 正真正銘のバイヤーを識別



バイヤーの問合せ内容がバイヤーの情報と共に サプライヤーへ送信されます。

- バイヤー情報
- 展示会来場歴
- オンライン調達記録

80%のバイヤーがhktdc.com Sourcing サプライヤーへの情報開示に同意





より多くのバイヤーの問い合わせを獲得するには?



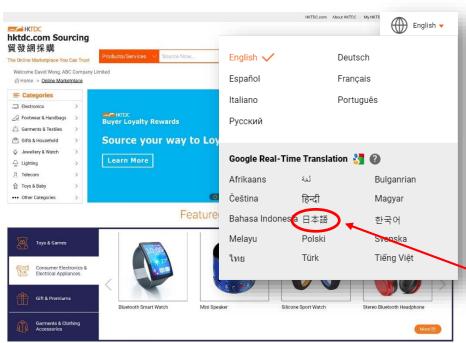
バイヤーの信頼を獲得し hktdc.com Sourcing での検索ランキングを改善:

- ✔ 第三者認証
 - 検証済みのロゴが多いほど、ランキングが上位に
- ✓ 多数の製品写真の掲示
 - より多くの写真を掲載することで問い合わせ件数が増加
- ✓ 有効な製品名とキーワード
 - バイヤーの検索条件との関連性が高いほど検索で上位に
- ✓ 製品ショールームの活用
 - カテゴリー分けされた製品と類似製品の露出を最大化





多言語への対応により新規バイヤーを獲得





hktdc.com Sourcingページ及び 注文内容を下記の言語に翻訳:

- スペイン語
- ・ ロシア語
- ポルトガル語
- フランス語
- ・ イタリア語
- ドイツ語

※Google翻訳にて日本語で閲覧が可能





新しいビデオサービスを活用した効果的な 製品のプロモーション

専門スタッフが、関連フェアの初日に製品の特徴をアピールする30秒の製品動画を制作します。



世界中のバイヤーの注目を引くために、編集ビデオは、 Exhibition Onlineとhktdc.com Sourcing ウェブサイト上の目立つ位置にアップロードされます。



出展者のための更なる露出

- 展示会会場にて商品紹介ビデオを巨大TVスクリーン 等にて上映
- HKTDCソーシャルメディアチャネルを介して宣伝



















B2Bの仕入れトレンドは少量注文に













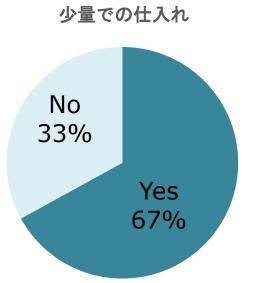
展示会に参加したバイヤーの60%以上

がB2Bウェブサイトから少量の製品を仕入れたことがあるまたは興味を持っていると答えています。

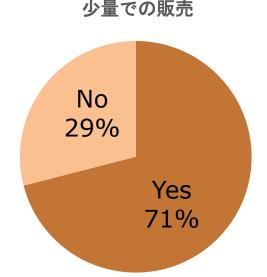


Source: HKTDCが2019年4月に主催した展示会の出展者約1000社及び約1600名のバイヤーへのアンケート調査

B2Bウェブサイトでの少量注文取引の状況



67% のバイヤーがB2Bウェブサイトから少量の製品を仕入れたことがあるまたは興味を持っています。



71%の出展者がaオンラインでの少量販売をしたことがあるかその予定です。

Source: HKTDCが2019年4月に主催した展示会の出展者約1000社及び約1600名のバイヤーへのアンケート調査



Small-Order(少量注文)取引 バイヤーとサプライヤーの目的



サプライヤー

- ✓ リスクの分散化
- ✓ 顧客リストの拡充
- ✓ より高い利益の確保

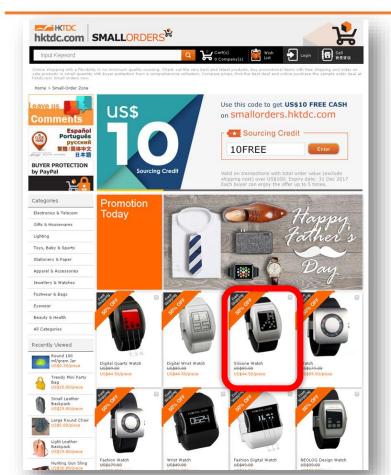
バイヤー

- ✓ テストマーケティング
- ✓ 製品バリエーションの拡大
- ✓ 在庫負担の軽減

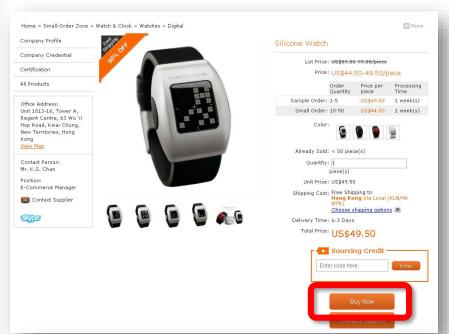




B2B Small Orders オンライン取引プラットフォーム



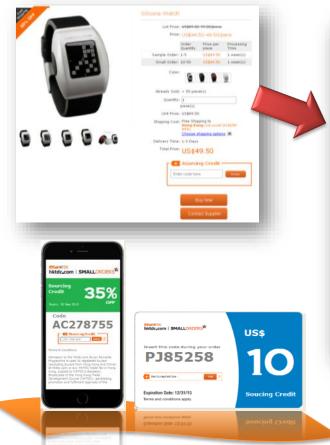
smallorders.hktdc.com

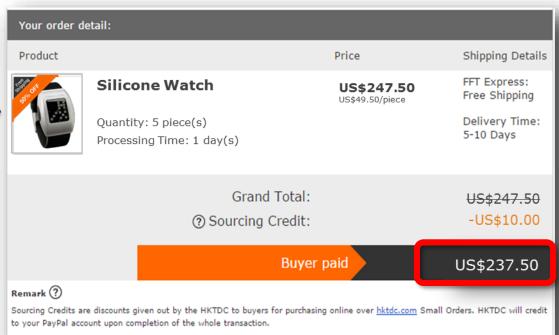


オンライン取引プラットフォームでは 瞬時に支払いを受け取れます



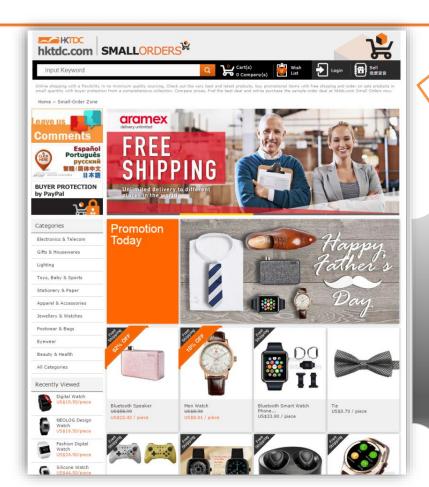
Sourcing Credit によりバイヤーに割引が適用







hktdc.com Small Orders の活用により 年間を通じてバイヤーにアクセスが可能



- 😩 14,000社以上 のサプライヤー
- ☆ 120,000 の製品
- 常 3.4万件以上のビジネスコネクション

hktdc.com Small Orders は以下のウェブアワード& モバイルウェブアワードを受賞

- Best Small Business Website
- · Best Small Business App
- Best Directory or Search Engine
 Website
- Best International Business Website
- Business to Business, Standard of Excellence

















100以上の国・地域からのバイヤーが smallorders.hktdc.comを利用して仕入れています



仕入れをしている上位5か国



アメリカ



インド



イギリス



オーストラリア



アラブ首長国連邦



hktdc.com Small Orders

幅広い業界を網羅

製品カテゴリTop 5



Watch & Clock



Houseware & Gardening Supplies



Electronics & Electrical Appliances



Computer & Peripherals



Healthcare & Sports Goods







どのようにオンライン取引が行われるか?



1 hktdc.com Sourcingの認証済みサプライヤーとして登録する



- **PayPal** ビジネスアカウントを開設する
- 3

製品情報をオンラインページにアップロード して配送テンプレートを作成する





注文・支払いを受ける





配送を手配する



hktdc.com Small Ordersで販売するメリット

追加費用なし

リスティング費用と手数料を 一時的に**免除**

サプライヤー保護

により高い安全と安心感を 得られます



発送前に代金を受け取れる

支払いは**数分以内**にPayPal アカウントに届きます

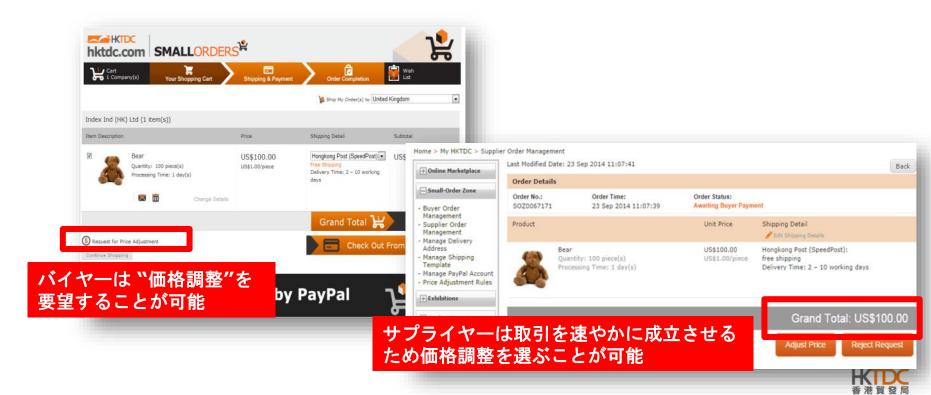
柔軟な配送手段

好きな配送方法を選ぶことが可能



支払いに至るまでの価格調整

✓ 成約の可能性のある取引を失わないため価格システムには高い柔軟性を担保



Eコマースを成功させるためのポイント





配送費用





問合せには数時間内に回答





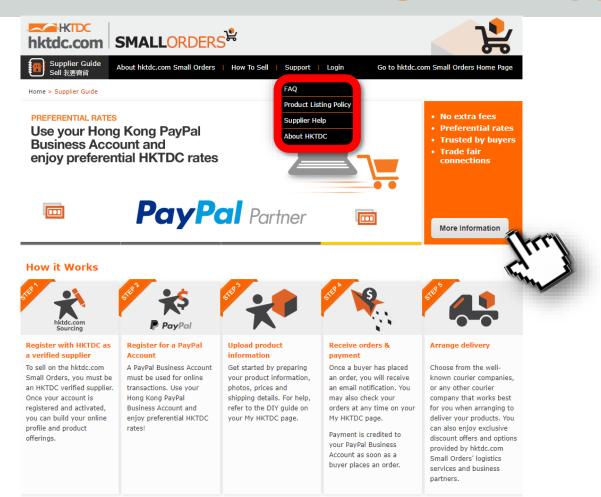
製品の交換に対応





バイヤーに"Sourcing Credit"の 使用を勧める

hktdc.com Small Orders サプライヤーページ smallorders.hktdc.com/globalsupplier







EXHIBITIONS & CONFERENCES

フィジカル+デジタルの融合したワールドクラスの 展示会で世界中のバイヤーとつながる





年間を通じてワールドクラスの展示会を開催



世界有数のマーケットプレイス



Electronics Fair

(Spring)

Fashion Week

LARGEST

Licensing

Show

FILMART

Houseware

Fair

Toys & Games

Fair

Exhibition Online 展覽在綫

展示会の枠を超えたビジネスチャンスを





Exhibition Onlineを通して業界バイヤーとつながる



調達の機能が強化

充実の業界ニュース





新しい広告の機会



O2Oを対象としたプロモーション

バイヤーに優先的に紹介







Websites/Mobile Media: Event Site: Silver Awards



Best Electronics Website



Toy/Hobby Website, Silver Award



Mobile Website, Honors Awards



Best Toy & Hobby Website

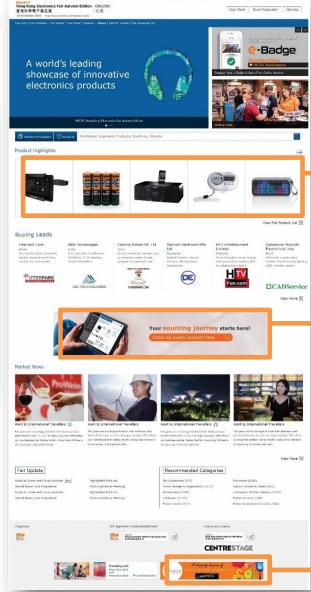


Business to Business Campaign

Exhibition Online



ホームページの目立つ位置にある 「サプライヤー」と「プロダクト」の検索機能



製品ハイライト

Buying Leads

サプライヤーは「製品ハイラ イト」と「バナー広告」を 利用することで バイヤーの注目を集める

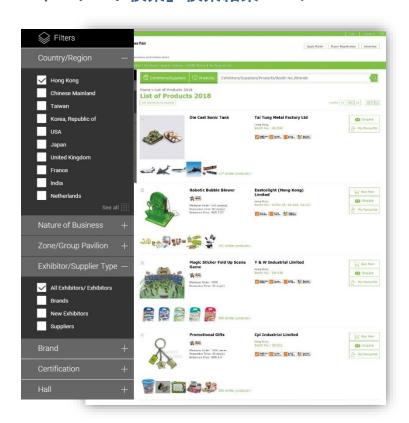
業界ニュース

イベントアップデート/ 推奨カテゴリー

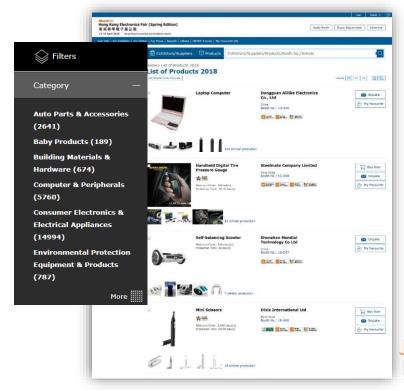


業界バイヤーを引き付ける「優先リスティングサービス」

「キーワード検索」検索結果ページ:



「閲覧カテゴリー」検索結果ページ:

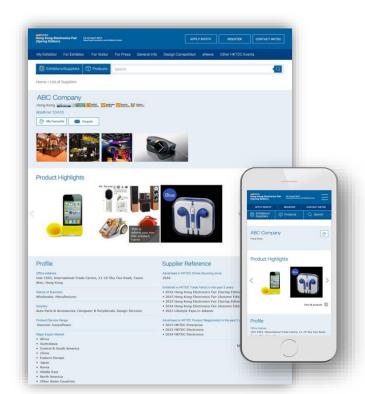


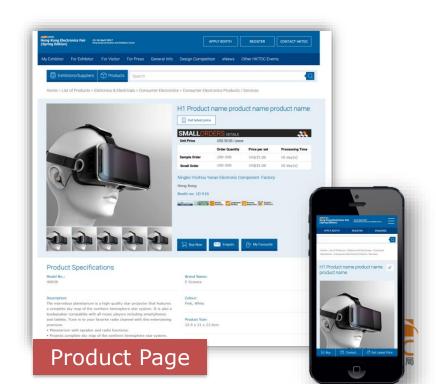


専用プロファイルページで年間通じてプロモーション

各出展者は、バイヤーへ容易にプロモーションするための専用URLを活用。

(例: http://hkelectronicsfairse.hktdc.com/eo/abccompany)





フェア会期中:



hktdc.com バイヤーミーティング

事前に選択したサプライヤーと**プレミアバイヤーのための商談会**を手配





フェア会期中: hktdc.com バイヤーミーティング

事前選定されたサプライヤーとVIPバイヤーの1対1商談会を手配いたします。





hktdc.comの主要調達ポータルで年間いつでも 見積り依頼が可能



1. 調達リクエストの受注

バイヤーからの製品仕様、注文内容の詳細、希望価格等の 調達依頼を集めます。



2. サプライヤーへ見積りを依頼

WEBページ**hktdc.com Sourcing**からの見積もり依頼を サプライヤーへ促します。



3. 見積り確認

調達二一ズにに沿った優良サプライヤーを最大10社リスト化し、提供します。



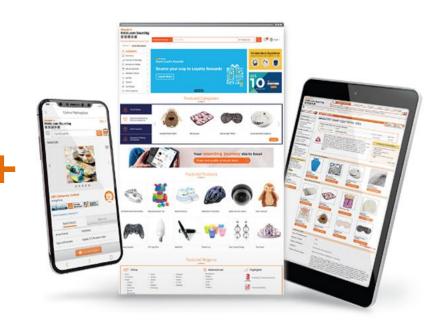
4. バイヤーとサプライヤーを繋ぐ 見積もりとサプライヤー情報をバイヤーへ提供し、 サプライヤーと直接ビジネス取引を行うことが可能となります。



新たなプロモーション手法 フィジカル+デジタルの融合でビジネスを最大限に広げる



(ショーケース)



O2Oパッケージは今ならUS\$1,800! (定価: US\$3,080)

✓ 12ヶ月間ウェブ掲載 hktdc.com Sourcing にて出展

(オンライン)

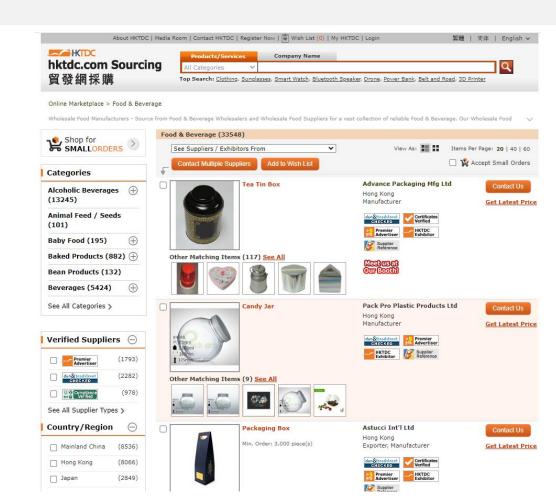
√ HKTDCのバーチャル展示会にて製品を出展



年間440米ドルから始めるオンラインプロモーション

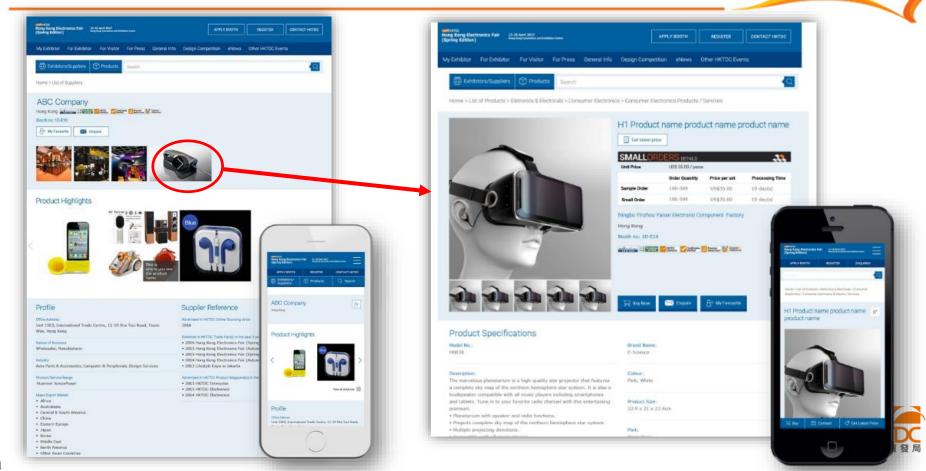
費用に含まれるサービス内容:

- ・会社情報とイベント情報
- 品質管理
- ・製品写真の掲載枠(30製品)※英語ページ
- 製品写真の掲載枠(10製品)※中国語ページ
- ・サブ写真各4枚掲載
- ・製品内容編集サービス(5製品)
- ・Small-Orderサービス
- 企業認証サービス
- 証明認証サービス
- 輸出入データ
- ・HKTDC関連イベントの参加情報



専用ページ(トップ画面)

個別の製品紹介ページ



団体出展の例(中国浙江省)



◆パッケージ内容

合計3か月(フェア開催月含む)にわたり、※ランディングページは1年間有効

- Featured Regions Section内に浙江省の参加企業と商品ハイライトのリンクを作成
- ・hktdc.comページ上のバナー広告から浙江省の専用ページにリンク
- ・参加企業20社がそれぞれ30枚の製品写真を掲載
- ・HKTDCモバイルアプリでのプッシュ広告
- ・バイヤー向けe-Newsletterでの露出
- ・Wechat(微信)アプリでの広告配信

事業者数	料金
20社まで	US\$36,580 (20社分合計)
追加1社ごと	US\$440

※2020年8月末まで

それ以降の料金はお問い合わせください

注意:

- お申込締切は専用ページ運用開始の2か月前まで、お支払いは1.5か月前まで。
- ベビー用品フェア、ジュエリー・ショー、ダイヤモンド・ジェム&パール・ショー、ライティングフェア(春)、エレクトロニクス・フェア(春)、ハウスウェアフェア、ギフト&プレミアムフェア、ライティングフェア(秋)、エレクトロニクスフェア(秋)のみが対象







活用事例



-KIDC

Hong Kong International Jewellery Show ONLINE 香港國際珠寶展 在綫

「Exhibition Online」プラットフォームはユーザーフレンドリーで、

製品情報を簡単にアップロードできます。トルコやイタリアのような新しい市場や将来的に見込みのある市場からの問い合わせが増えました。

Lash Marash
Director, Shrieking Violet





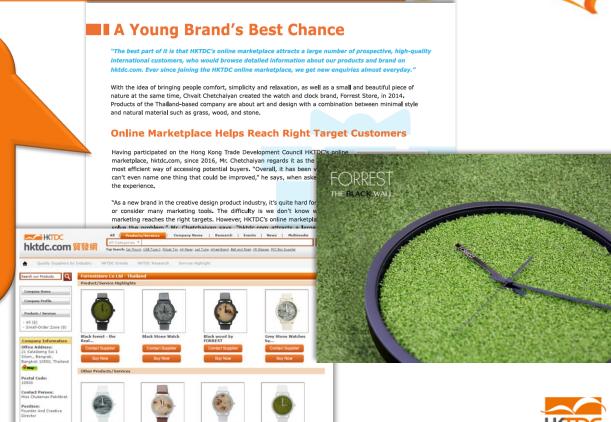


Chat with Us:

HKTDCのオンラインマーケットプレース は、優良な国際的お客様が多く、当社製 品やブランド情報を閲覧してくださる、 将来的見込みのあるお客様が多くいらっ しゃいます。

hktdc.comソーシングの活用以来、ほぼ 毎日新しいお問い合わせを受けています。

Forreststore Co Ltd (タイ) Chvait Chetchaiyan, Founder



Smart Travel Companion

A young and dynamic design studio understands the growing trend for small-quantity order and explores international market through hktdc.com Small Orders platform.

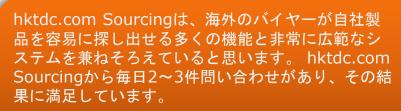
Company Name: Aeskimo Company Limited

Year of Establishment: 2010 Industry: Handbags & Travel Goods

A HKTDC customer since 2010 Participation in HKTDC Activities:

- · HKTDC Hong Kong Houseware Fair HKTDC Hong Kong Gifts & Premium Fair exhibitor
- · hktdc.com Small Orders zone advertiser (HKTDC Hong Kong Houseware Fair.





Aeskimo Company Limited (タイ) Nont Pongpairoj, General Manager

Gateway to Global Expansion Versatile HKTDC Online Marketplace Leads Quality Suppliers to Potential Buyers

"We take care of our customers' needs and HKTDC takes care of ours by helping us to go international. Their online marketplace assists us to reach out to potential buyers in lucrative markets, highly favourable for our company's global expansion,"

Vitchuda P. Ongkosit, sales and marketing director of Growth Co Ltd in Thailand.

Thai jewellery design and production is famous for its unique design and detailed craftsmanship. Growth Co Ltd, as one of the quality Thai manufacturers and exporters of sterling silver jewellery, have recently extended their product ranges to brass jewellery and collectibles to cater for the needs of various market segments. With the assistance of hktdc.com, the company now enjoys more business opportunities.

Enhancing International Image for Thai Jewellery Exporter



"私たちはお客様のニーズに対応し、HKTDCは

国際化を支援することで私たちを支援してくださいます。 このオンラインマーケットプレイスは、収益性の高い市場 で潜在的なバイヤーにリーチするのに役立ち、当社のグ ローバル拡大に有利なものとなりました。

> Growth Co. Ltd. (タイ) Vitchuda P. Ongkosit, Sales and Marketing Director







バイヤーが少量で購入することは世界的な傾向だと思います。hktdc.com Small Ordersは様々なタイプの顧客とつながる素晴らしいプラットフォームです。このオンラインプラットフォームは、他の多くの類似のEコマースシステムよりも優れていると思います。毎日、hktdc.comから2~3件の顧客からの問い合わせを受けており、その反響にとても満足しています。

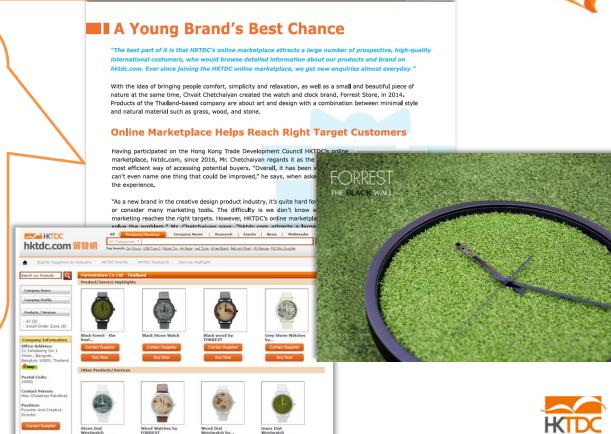
Aeskimo Company Limited, Thailand Nont Pongpairoj, General Manager



その最大の特徴は、HKTDCオンライン マーケットプレイスには、多くの見込み のある優良な海外のお客様が集まり、 hktdc.comで当社の製品やブランドに関 する詳細な情報を閲覧していただけるこ とです。HKTDCオンラインマーケット プレイスを使い始めてから、毎日のよう に新しい問い合わせを受けています。

Forreststore Co Ltd

Chvait Chetchaiyan, Founder







hktdc.comは、アメリカやフィリピン の小売業者のようなB2B顧客と私たち を繋いでくれます。自社のホームペー ジよりも多くの問い合わせを受けてい ます。

Lee Heng Diamond Ltd. (MaBelle)

Lawrence Ma, CEO

直用下餐欠上來開具供查 會與PayPai合作:為當戶提供每市海外交易 2.9%+0.1美元的不護養便惠 使用者潛部款「特性毒感」服務投資住程 定知與市場,雖都費出贈 →复股局刊协及電子再質維助尹迎貞表示: 25条平 台灣小批量交惠與課職結合、今年4月試推、上周五正式 专年4月联排、上周五正式推出。 至9件楼架可小量要以、测过市场应用以吸引翻算、「装 去數個月、個單情记不少、長續更可發展成大交易。」 图外又声音地剪改合作。提供新鲜市場與費優高。 實時交易等新功能就行數月。尹指反應理想、超過 侧施助打了價格、資家往往希望環價。網站新加入 D個國家及地區使用脏器、包括肉地、東韓、歐美、甚 獨助觀。今交易更具得性。又於入計價系統。可助計 至軍斯維亞、黑山共和國等小體。以新興市場如印度。 置價級維養成本、方便買家。 印尼反應要性。產品以電子產品、家店提品、成次首集 添譴價功能 即時計算成本 目前,小街量报牒享延經上期下右續6,000時供應

MaBelle:查詢量勝自家網站

2014年12月8日 屋期一



效有多大? 期途珠費品牌MaBelle团為可 增加损费证据·侵援的查询量較白京網

小批量収煤」與蓝内特設「显牌車」、集20 多個香港知名品牌。以帶墊更多質家群到網站。收 交叉推廣之效。利與備石集團終版下3個品牌一 MaBelle - Leo Diamond及IAD - 共90個不同歌式及情 位的產品放上空台銷售、集團行款總裁馬塘宜指推有 直家電子查賣平台,「多一個問題地較好+」而質發 斯平台亦有助被解B2B(Business-to-Business·企業 對企業) 客人一切美國、菲律賓等傷商。他無法數是

實際領「小社量協議」の具革会成 順戸接護不少事事。約百定詞故更傳意籍書簿書 **连播冶新與市場人人提供去限、但建業務意思** 前MaBelle電子衛質生産聯佔是洋整體生育不足6%

平台新港交互招展支助排码促建定量原業時間



▲研留Mabelle製品牌 的利與 英行政的救压撤回 建加黄铝 亚酚酚酚酚含素 推·與發調有助接稿928年 維格·有助跨經資成定單所 (課徒用情) 用時間+

由以往平年的電影來任才從從歐難健的單、證廷至4 個月內就做以色列簽訂代理協議。廣氏指早在展會認 進該以色列客。對方首次使用小批量訂資服務。訂碼 20作森品、收貨後有產品與紹片相符、書地辦货灰庫 传、两星期期間、背景場加5億年百億、其後再訂實已 雌本相配表 計算紅



イスラエルのバイヤーがhktdc.com Small Ordersで20個の製品を注文し、よく売れたと いうことで再度注文をしてくれました。このバ イヤーは今ではこの地域での正式な代理店と なっています。

Hong Sheng Bags & Design Ltd

Anthony Chan, General Manager



- ☆ 欧州、アメリカ、中東のバイヤーからの注文を受注
- * "発送前にバイヤーが支払いを済ませてくれるので、とても安心して取引をすることができます。"

* *弊社の受注のうち5%がこのプラットフォームからです。5年後には20~30%になっていると思います。"



■ Custom-made accessories can cater for customer's specific needs, it also adds value to the products.

バイヤーのコメント



Paladone Products Limited (イギリス) Dee Vaughan, Manager

「最近では、ほとんどの人がiPhoneとiPadを使用しています。 **HKTDCプロダクトマガジンアプリ**は、サプライヤーに非常に多くの選択肢を 提供してくれていると思います。スマートな検索エンジンを備えた、見本市での 最高のサポートツールの1つです。 その結果、調達は、はるかに効率的になりました。」



LB Collection (スペイン) Enrique Calatayud Gomez, Manager

「hktdc.com Sourcingは、豊富な情報を兼ねそろえた世界最高のオンライン 取引プラットフォームだと言えるでしょう。 「 checked chop」や「 verified chop」の検印をもつサプライヤーは、間違いなく私の最優先事項です。」



バイヤーのコメント



Telecommunications Partner, Vodafone Mr. Khiesz Attila

Attila氏はhktdc.com Small Ordersゾーンのサプライヤー6社に注文を行い、その合計注文額はUSD76,089となりました。

「hktdc.com Small Ordersゾーンのアイデアは素晴らしいものです。米国や西ヨーロッパと比べると、市場は大きくないため、製品を少量で入手可能な為、手頃な価格で様々なアイテムを調達できました。」



Orient Palace For Lighting Mr. Abed Alfattah Khader, General Manager

Khader氏は初日にG4 LEDコーンライトを1,000個、G9電球1,000個を注文その合計注文額は USD 3,230となります。

「大量注文する前に、**市場の反応をテストマーケティング**するため、少量で注文できることは素晴らしいことでした。**少量で注文できる柔軟性**により、より多くの製品でテストマーケティングをするための多くの資金を確保することができました。」

バイヤーのコメント



Remy Watches, ニュージーランド Rowan Pilbrow, Managing Director

「hktdc.com Small Ordersゾーンのアイデアに本当に感謝しています。比較的少ない注文数量で購入可能な製品を事前に選択できるようになっています。特に、QRコードサービスが素晴らしい。選択したショーケースの正確な情報を記録しアプリで選択したサプライヤーのコレクションをすぐに閲覧することができました。」



Kothari Watch Co, インド Rajesh Kothari, CEO

「時計見本市のhktdc.com Small Ordersゾーンは、私のような小売業者としてはより広い範囲を網羅し少量注文での購入を望んでいたため、非常に嬉しいものです。また、「Hot Picks」のアイデアは本当によく考えられたいシステムです。 ショーケースの中のディスプレイで実際に手に取って見てみるのとでは大きく違います。」





お問い合わせ

香港貿易発展局

【東京事務所】

Tel: 03-5210-5850 Mail: tokyo.office@hktdc.org

【大阪事務所】

Tel: 06-4705-7030 Mail: osaka.office@hktdc.org